



attenio

perfekt informiert produzieren

Mit **DIR** krempeln wir die Industrie um und gestalten die Zukunft

## Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w)

Der Vertrieb der attenio GmbH - ein Bereich mit vielen Facetten, Kundenkontakt und herausfordernden Tätigkeiten. Der Bereich befindet sich im Aufbau und benötigt tatkräftige Unterstützung. Ziel ist die Akquise und Bindung von Kunden und der Aufbau von langfristigen Partnerschaften.

### Das sind **DEINE** Aufgaben:

- Akquise von Leads (Veranstaltungen / Messen, Netzwerkevents, Telefon)
- Langfristige Bindung von Leads
- Analyse von Buying Centern
- Ausarbeitung von Lösungskonzepten für den Kunden (zusammen mit dem technischen Team)
- Definieren von Timelines bei der Einführung beim Kunden
- Verhandlungen mit Kunden
- Termine beim Kunden vor Ort (hauptsächlich DACH-Region)
- Aufbau des Vertriebs

### Das bist **DU**:

- motiviert
- reisebereit
- kommunikativ
- hast Interesse einen Bereich mit zu gestalten
- hast ein abgeschlossenes BWL-Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- hast idealerweise bereits Erfahrung im Vertrieb
- interessiert an Technik
- brennst für die Sache
- überzeugst Menschen mit Argumenten
- kennst dich mit MS Office aus

### Das bieten wir:

-  flexibler Standort
-  flexible Arbeitszeiten
-  flache Hierarchien
-  viel Gestaltungsfreiraum
-  motiviertes Team
-  vielseitige Tätigkeiten

### Das sind wir:

Wir, die **attenio GmbH** sind ein Startup aus Hamburg und entwickeln Software für Monteure und Servicetechniker in der Industrie. Wir beschäftigen uns mit Themen wie Augmented Reality, 3D-Visualisierung und Einsatz moderner Technologien (Tablets, MS Hololens).

Wir sind ein dynamisches und interdisziplinäres Team und suchen engagierte Mitarbeiter die unserem Startup zum Wachstum verhelfen.

Wir haben dein Interesse geweckt?  
Melde dich bei uns, oder bewirb dich noch heute  
040-36857983, [info@attenio.de](mailto:info@attenio.de)

attenio GmbH  
Peutestraße 53  
20539 Hamburg